

スタートアップのステージ定義と支援策

| 成長ステージとそれぞれの特徴 | | K-SATによる主な支援 | |
|-------------------------|---------------------------|-------------------|---|
| シードステージ (Seed Stage) | アイデアが形成され、ビジネスモデルが構築される段階 | カウンセリング | 個別面談により現状と将来の目標を確認・共有し、支援の方向性や体制などを検討します。 |
| | | 各種プログラムの提供 | アクセラレータープログラムやインキュベータープログラムを通じた、資金、メンターシップ、ネットワークなどの獲得をサポートします。 |
| | | チーム構築 | チーム構築のため、成長に必要なスキルを有する共同創業者や初期メンバーの獲得をサポートします。 |
| | | パートナーシップ構築 | 販売チャネルやリソースの拡大のために行う、事業の価値を認めるパートナーの獲得やパートナーシップの構築をサポートします。 |
| | | インターンシッププログラム(中期) | 学生や若手人材が実践的な経験を積みながら事業の成長を目指すプログラムの構築をサポートします。 |
| | | ネットワーキングイベント | 起業家の集まりや業界のイベントなどを通じたネットワークづくりやフィードバックの収集などをサポートします。 |
| | | ネットワーキング | ネットワークを活用し、ビジネスパートナー、顧客、サプライヤーなどとのコネクションの構築をサポートします。 |
| | | メンタリングとコーチング | 経験豊富な専門家や起業家からアドバイスを受ける機会を提供します。 |
| | | アイデアの精査と市場調査 | ビジネスモデルを検証するため実施する、アイデアの精査と市場調査をサポートします。 |
| | | 補助金獲得 | 成長ステージに応じた補助金の選定と申請をサポートします。 |
| | | 初期資金調達 | エンジェル投資家やシードファンドなどからの資金調達をサポートします。 |
| | | クラウドファンディング | クラウドファンディングプラットフォームなどを活用した初期の資金獲得をサポートします。 |
| | | リーガルサポート | 会社の設立手続きや知的財産の保護など、事業スタートに不可欠な法的なサポートを行います。 |
| | | 税制に関するサポート | 消費税の還付条件確保など、事業スタートに不可欠な税制面のサポートを行います。 |