

スタートアップのステージ定義と支援策

成長ステージとそれぞれの特徴		K-SATによる主な支援	
プレシードステージ (Pre Seed Stage) 【起業前】 自らのアイデアや技術の市場での有効性を調査し、起業に向けたプランを具体化する段階	カウンセリング	個別面談により現状と将来の目標を確認し、支援の方向性や体制などについて共有します。	
	各種プログラムの提供	アクセラレータープログラムやインキュベータープログラムを通じた、資金、メンターシップ、ネットワークなどの獲得をサポートします。	
	チーム構築	チーム構築のため、成長に必要なスキルを有する共同創業者や初期メンバーの獲得をサポートします。	
	パートナーシップ構築	販売チャネルやリソースの拡大のために行う、事業の価値を認めるパートナーの獲得やパートナーシップの構築をサポートします。	
	インターンシッププログラム(初期)	学生や若手人材が実践的な経験を積みながら事業をスタートするプログラムの構築をサポートします。	
	ネットワーキングイベント	起業家の集まりや業界のイベントなどを通じたネットワークづくりやフィードバックの収集などをサポートします。	
	メンタリングとコーチング	経験豊富な専門家や起業家からアドバイスを受ける機会を提供します。	
	プレゼンテーションとピッチのスキル習得	投資家やステークホルダーに対する効果的なプレゼンテーションやピッチを行うスキルの習得をサポートします。	
	市場調査	コンセプトの市場適合性を確認するため実施する、ターゲットとする市場の詳細調査をサポートします。	
	市場投入戦略	市場への参入戦略から上市までの事業計画の策定をサポートします。	
	アイデアの検証	アイデアの市場適性を調査するために実施する潜在的顧客に対するインタビューやアンケート、ビジネスモデルを可視化してチームや関係者と共有・議論するためのフレームワーク（ビジネスモデルキャンバスなど）を使用したアイデアの全体像の把握と主要な要素の整理などをサポートします。	
	プロトタイプ開発	初期のプロトタイプやMVP（Minimum Viable Product）を作成するための技術的サポートを行います。	
	実証実験	アイデアや試作品に対するClubけいはんな会員からのフィードバックの収集、さまざまな支援機関のレンタルラボやレンタル機器の情報の提供、IRB(倫理委員会)の審査などにより、効率的・効果的な実証実験をサポートします。	
	ベータテスト	ベータ版の製品の無償提供によるユーザーからのフィードバックの収集をサポートします。	
	マーケティングとPR	製品やサービスの認知度を高めるため実施する、初期のマーケティングキャンペーンやPR活動をサポートします。	
	補助金獲得	成長ステージに応じた補助金の選定と申請をサポートします。	
	初期資金調達	エンジェル投資家やシードファンドからの初期資金の調達をサポートします。	
	クラウドファンディング	クラウドファンディングプラットフォームなどを活用した初期の資金獲得をサポートします。	
リーガルサポート	会社の設立手続きや知的財産の保護など、事業スタートに不可欠な法的なサポートを行います。		
税制に関するサポート	消費税の還付条件確保など、事業スタートに不可欠な税制面のサポートを行います。		